



Tommi Voutilainen ja Esko Ovaskainen paikkaavat kättä alkaneen yhteistyön merkiksi.



Alihankinnalla ulkomailta työpaikat Suomeen

Otsikon kuvaama väite on monen mielestä valhe. Alihankintapalveluita tarjoava Nikolai Sourcing Oy on kuitenkin suomalaisten yritysten puolella.

– Me haluamme auttaa suomalaista teollisuutta selviämään tiukentuneessa kilpailutilanteessa, sanoo teollisuusyksikön johtaja **Tommi Voutilainen**.

Nikolai Sourcing Oy kuvailee itseään yritysten ulkoistetuksi hankintaosastoksi. Toiminta ei ole perinteistä tavarankäynnistä, vaan yrityshankintastrategia, jolla pelastetaan ja luodaan työpaikkoja.

– Tiukassa taloustilanteessa rimpuilevissa yrityksissä on pyritty optimoimaan nykyistä alihankintaverkostoa viimeiseen asti. On tullut aika etsiä korvaavia toimenpiteitä – kenties ulkomailta, jatkaa Voutilainen.

Yritys tekee yhteistyötä paikallisten toimijoiden kuten kauppakamarin sekä Josekin kanssa.

– Haluamme, että paikalliset toimijat hyväksyvät meidät. Me emme tule viemään alueelta mitään pois, vaan päinvastoin.

Yhteiskunnallinen muutos tarpeen

On haaskausta tehdä Suomessa suurella tietäydellä yksinkertaisia asioita, koska koulutustasomme on ylivertainen. On käytettävä hyödyksi ydinosaamista ja jätettävä arvoketjussa alempina olevat tehtävät muille.

– Meidän on päästettävä irti 1950-luvun arvoketjuasemasta. Suomen pitää olla valmis muutokseen. Tuotteemme saavat lisäarvoa, kun nousemme arvoketjussa. Tämä taas tuo tuotteille menestymismahdollisuuden ja silloin voimme luoda lisätyöpaikkoja, toteaa juuri Nikolai Sourcing Oy:n kanssa asiamiessopimuksen tehnyt **Esko Ovaskainen**, jolla on lähes 15 vuoden kokemus itäsuomalaisesta ja kansainvälisestä teollisuudesta.

– Suomi ei tule olemaan näillä palkkatasoilla enää ikinä mikään valmistustaivas, jatkaa aiheesta Tommi Voutilainen.

Kustannustehokas hankintaosasto

Nikolai Sourcing Oy on startannut toimintaansa Helsingistä käsin. Yritys haluaa olla paikallisesti globaali.

– Helsingikeskeisesti homma ei toimi, siksi kuvaan astuu muun muassa Esko Ovaskainen Itä-Suomen toiminnastamme vastaamaan, kertoo Voutilainen.

Yrityksellä on töissä 25 hankinnan ammattilaista, joista kuusi Suomessa. Toiminnan pääpaino on Kiinassa ja Intiassa.

Yritys on valjastanut kulutustavarakäytön

käyttämällä LCCS-hankintajärjestelmän (Low Cost Country Sourcing) myös teollisuuden käyttöön sopivaksi.

– Yleensä hankinta Aasiasta yhdistetään hämäärään toimintaan. Meillä toiminta on täysin läpinäkyvää. Me järjestämme mahdollisuuden, että toimittajat ja asiakkaat pystyvät toimimaan keskenään. Kaikki tavarat, raha ja laskut menevät suoraan heidän välillään, kuvailee johtaja Tommi Voutilainen.

– Meillä on vankka kokemus monitorointipalveluista, joilla eettinen toiminta taataan. Kuka tahansa voi tilata netissä tai puhelimitse tavaraa Kiinasta, mutta laadun varmistaminen on toinen juttu, tietää Voutilainen.

Yrityksillä ei välttämättä ole resursseja lähteä laajentumaan uudelle alueelle. Nikolai Sourcing Oy tarjoaa saman palvelun ilman kiinteitä kuluja riskittömästi, nopeasti, ammattitaitoisesti sekä paikallisesti.

– Laskutamme vain tuloksista, Voutilainen kuvailee toimintaa.

– Minä näen tämän huikeana mahdollisuutena pohjoiskarjalaisille yrityksille. Tämä on pk-yrityksen keino pärjätä globaaleilla markkinoilla, uskoo Esko Ovaskainen.